



+

+

+

+



+

Laverie self-service





Laverie self-service



« Leur permettre de laver ce qu'ils souhaitent, quand ils le souhaitent »

Depuis plus de 55 ans, GIRBAU fabrique du matériel de blanchisserie en ayant à cœur de placer le client au centre de ses préoccupations. Que vous soyez investisseur, hôtelier, gérant de camping, ... Du moment que vos clients ont besoin de laver du linge, ou que vous utilisez du linge, nous sommes là pour vous conseiller et vous accompagner. Et c'est parce que nous savons ce qui est important pour vous et vos clients, que nous fabriquons des matériels qui nous permettent de concevoir la solution adaptée à chacun.

Laissez-vous conseiller par GIRBAU et profitez des avantages d'une solution à la mesure de vos ambitions.

LAVERIE SELF-SERVICE : INTERACTIVE ET CONNECTÉE

Bien plus qu'une simple blanchisserie proposant en libre accès du matériel professionnel et simple d'utilisation au grand public, les laveries self-service sont des lieux de partage et de rencontres.

Par nécessité ou par choix, votre clientèle vient chercher dans cet espace qui se doit aujourd'hui d'être accueillant, l'expertise d'un lavage professionnel avec la flexibilité du self-service. Dans le cadre de cette démarche, nous savons que vous privilégiez un matériel de qualité, durable, facile d'utilisation et d'entretien.

Chez GIRBAU, nous développons pour vous des solutions adaptées et sur mesure, en version classique ou en bungalow. Toutes ces solutions ont été étudiées en tenant compte de vos priorités et besoins :

- ✓ Maîtrise de la rentabilité grâce à des cycles courts et performants, avec de nombreuses possibilités de choix de programmes.
- ✓ Garantie de la qualité de service avec un matériel professionnel, robuste, fiable et simple d'entretien.
- ✓ Confort et sécurité des utilisateurs grâce aux technologies développées par Girbau (réduction du bruit et des vibrations, sécurité renforcée avec doubles verrous et contrôles au cours du cycle, ergonomie des ouvertures de porte,...).
- ✓ Contrôle des paiements en toute sérénité avec les centrales de paiement GIRBAU ; selon le modèle choisi : programme de fidélisation, gestion et interrogation à distance,...
- ✓ Service technique réactif, avec une présence sur toute la France.
- ✓ Optimisation de l'espace, parc matériel étudié en fonction du type de clientèle, Laverie Self-service Classique ou Bungalow, signalétique utilisateurs, covering vitrine,... Nous sommes en mesure de concevoir VOTRE laverie.

Innovation dans le domaine du Self-service : le « Profit Plus Control » !

La programmation Profit Plus Control permet d'ajouter 3 options (« extra-lavage », « extra-rinçage », « extra-essorage ») aux 4 programmes de base existants sur les machines de Self GIRBAU.

Ces trois options peuvent être conjuguées, car tout l'intérêt est là : offrir aux clients «Self », la possibilité de prendre en considération leurs besoins spécifiques ! Car au final, ce ne sont plus 4 programmes mais 32 qui sont proposés. Pour vous, cela peut représenter **une augmentation de 7 à 10% de vos profits !**



HÔTEL

LAUNDRY CORNER

+++

Vous avez un hôtel ou un camping et vous disposez d'un espace inutilisé dans votre établissement ? Pourquoi ne pas en profiter pour offrir à votre clientèle un service supplémentaire en proposant un coin laverie self-service !



AVANTAGES POUR L'HÔTEL

- Donne de la valeur ajoutée à l'offre de séjour.
- Revenus supplémentaires pour un investissement modéré et un amortissement rapide.
- Répond aux besoins de votre clientèle en intégrant les nouvelles tendances du marché et donne une image innovante et qualitative de votre établissement.
- Encombrement réduit, permet de rentabiliser un espace non utilisé.



SERVICES POUR LES CLIENTS

- Services supplémentaires dans l'hôtel.
- Disponibilité d'accès, facilité d'usage, coûts relativement faibles.
- Simplicité : valises moins remplies, gestion du linge en fonction des besoins, pas d'accumulation de linge sale en fin de séjour.
- Tranquillité d'esprit : possibilité d'avoir au quotidien des tenues de sport, de plage et du linge personnel toujours propres.
- Qualité professionnelle de lavage et de séchage.



CAMPING

UN MODÈLE MIXTE

+++

Ce modèle mixte se compose d'une zone de laverie en libre-service pour les clients, et d'une petite laverie interne pour traiter le linge propriété du camping (nappes, serviettes de table, serviettes, draps, uniformes du personnel,...).



AVANTAGES POUR LE CAMPING

- Améliore la rentabilité du lavage du linge de ses restaurants ou bungalow.
- Gestion du stock de linge et de sa disponibilité.
- Qualité de traitement du linge.
- Répond aux normes de classement dans un espace relativement réduit.



AVANTAGES POUR LES CLIENTS

- Prestations de qualité supplémentaires.
- Disponibilité d'accès, facilité d'usage, coûts relativement faibles.
- Simplicité : gestion du linge en fonction des besoins, pas d'accumulation de linge sale en fin de séjour.
- Tranquillité d'esprit : possibilité d'avoir du linge propre en fonction des besoins.
- Qualité professionnelle de lavage et de séchage sur son lieu de vacances.



LES COPROPRIÉTÉS

+++

UNE INNOVATION



De plus en plus développé dans les pays du nord et en Suisse, le concept de laverie résidentielle fait son entrée en France. Économique, écologique, la laverie résidentielle répond aux valeurs environnementales et éco-citoyennes actuelles ; mais pas que...



AVANTAGES POUR LA COPROPRIÉTÉ

- Amortissement dans un délai relativement court, car le financement se fait par une clientèle captive.
- Grande rentabilité.
- Peu d'entretien courant et faible préoccupation.
- Augmentation de la valeur de l'immeuble, avec un service supplémentaire pour les locataires et la possibilité d'augmenter les loyers.



AVANTAGES POUR LES RÉSIDENTS

- Pas d'investissement personnel pour un lave-linge et un séchoir, et un gain de place au sein du logement.
- Cycle de 45 minutes : économie d'énergie, d'argent et de temps.
- Grande capacité et qualité professionnelle de lavage.
- L'entretien et la maintenance sont effectués par la copropriété.



CLUBS NAUTIQUES ET PORTS DE PLAISANCE

+++

LE CONFORT EN PLUS



Au départ un constat simple : les membres des Clubs nautiques et les plaisanciers de passage ont besoin d'un endroit où laver et sécher leur linge. Ils apprécient donc de trouver une laverie à disposition au port.



AVANTAGES POUR LE CLUB NAUTIQUE...

- Bénéficier d'un endroit proche pour laver et sécher des vêtements spécifiques parfois encombrants.
- Gérer les rotations de stocks de linge et l'approvisionnement sans déplacement.
- Résistantes, les machines GIRBAU sont conçues pour fonctionner en continu, et ce, quel que soit le type d'articles : maillots, serviettes, combinaisons en néoprène...
- Simple et rapide, le temps de cycle moyen (séchage compris) est de 45 min.



... ET LE PORT ET SES PLAISANCIERS

- Avantage compétitif face aux autres ports de plaisance des alentours.
- Service supplémentaire, notamment pour les personnes de plus en plus nombreuses à résider dans un port à l'année.
- Faible investissement, dans un local réduit (12 m² suffisent), pour un amortissement rapide.



RÉSIDENCES ÉTUDIANTES, CAMPUS UNIVERSITAIRES ET FOYERS JEUNES TRAVAILLEURS



JUSTE INDISPENSABLE !

Les étudiants ou jeunes travailleurs en résidences, n'ont pas la possibilité d'avoir de quoi laver ou sécher convenablement leur linge dans leur chambre ! Pour les uns, cela signifie rentrer tous les week-ends avec du linge sale, pour les autres, se déplacer dans la laverie self à proximité ou chez un proche. Intégrer une laverie en libre-service dans les résidences représente donc une solution aux avantages multiples.



AVANTAGES POUR LE GESTIONNAIRE DE LA RÉSIDENCE OU L'INVESTISSEUR

- Amortissement dans un délai relativement court, car le financement se fait par une clientèle captive.
- Grande rentabilité.
- Peu d'entretien courant et faible préoccupation.
- Augmentation de la valeur de l'immeuble, avec un service supplémentaire pour les locataires et la possibilité d'augmenter les loyers.
- Avantage concurrentiel : la mise à disposition d'une laverie libre-service représente aujourd'hui un élément clef dans le choix d'une résidence.



AVANTAGES POUR LES RÉSIDENTS

- Possibilité de disposer de linge propre tout au long de la semaine, sans avoir à attendre le week-end pour le laver.
- Gestion du linge en fonction de ses envies et de ses besoins.
- Autonomie accrue.
- Gain de temps (cycle de 45 min) et optimisation du temps libre.
- Confort supplémentaire.
- Grande capacité et qualité professionnelle de lavage et de séchage.

+ + LES BOX LAVERIES MOBILES

Un box laverie self-service Girbau, conjugue l'avantage d'un tout-en-un (plug and wash) et du sur mesure. Le principe en est simple : vous installez les arrivées d'eau, d'électricité et les évacuations, et nous vous fournissons et installons un bungalow comportant les machines adaptées à vos besoins et à ceux de votre future clientèle, entièrement décoré (voire meublé), et prêt à l'usage !

Ces installations sont sécurisées **et peuvent de plus être facilement déplacées si besoin !**

• Supermarchés, hypermarchés

L'implantation d'une laverie en libre-service à proximité d'un espace commercial, quel qu'il soit, crée une synergie positive entre les entreprises. En effet, le temps d'un cycle de lavage et de séchage (45-50 minutes) correspond à peu de chose près au temps consacré à faire les courses de la semaine... !

• Centres commerciaux

Pour les aficionados du shopping, les personnes très organisées, ou celles qui ont peu de temps libre, le box laverie self-service situé dans un centre commercial offre tous les avantages d'un service de proximité. Le temps normalement consacré à l'attente (temps de cycle) peut alors être investi différemment.

• Stations-service (en particulier sur les grands axes routiers)

À proximité d'une station-service, le box laverie offre un service supplémentaire aux clients de la station, et aux chauffeurs routiers en particulier. En proposant ce service de qualité, vous fidéliserez un peu plus votre clientèle de passage.



Laverie self-service

Exemple de réalisation



PARC MACHINES



HS | pages 60 à 61
Laveuses essoreuses suspendues de 8 à 110 kg



RMG | page 62
Laveuses essoreuses à grande vitesse de 13 à 28 kg



RMS | page 63
Laveuses essoreuses rigides de 10 à 28 kg



ED | pages 74 à 75
Séchoirs ECODRYER de 13 à 33 kg



DD320 | page 73
Double séchoir en colonne, 2 x 13 kg



Centrale de paiement | page 66



Kit pompes | page 65

LG – semi-professionnel | pages 78 à 80
Laveuses et séchoirs semi-professionnelle de 10 kg

Périphériques | pages 120 à 124
• Chariots
• Bacs

Matériel de finition | pages 86 à 92
Tables à repasser, pages 86 à 87



GIRBAU

GLOBAL LAUNDRY SOLUTIONS



+ À VÉRIFIER AVANT :

- **Vérifiez les arrivées d'eau :**
 - eau froide avec un diamètre suffisant pour permettre un remplissage rapide de vos machines.
 - eau chaude (optionnelle) pour gagner du temps sur les temps de cycle et faire des économies d'énergie.
- **Pour le choix du chauffage des laveuses, s'il y a lieu :**
 - Compteur électrique de puissance adaptée (disjoncteur différentiel 300 mA) et accessible.
 - Compteur Gaz ou installation vapeur avec un débit/pression suffisant et accessible.
- **Vérifiez les évacuations d'eau** siphonnée.
- Pour les séchoirs, **vérifiez la présence de conduits pour l'évacuation des buées** (en respect avec les contraintes techniques et normes en vigueur).
- **Veillez à ce que le renouvellement d'air neuf soit suffisant**, surtout en partie basse.
- **Vérifiez la charge au sol** supportée par vos installations.
- **Accès internet à envisager** (gestion centrale de paiement à distance, vidéosurveillance,...).

Le saviez-vous ?

Girbau vous accompagne tout au long de de votre projet de création/réalisation de laverie self-service.

Nous avons développé pour vous, plusieurs outils d'aide à la décision qui vous permettront de vous accompagner à chaque étape de votre projet, en vous aidant à répondre à certaines des questions que vous ne manquerez pas de vous poser.

- ✓ *J'ai repéré un local qui me semble intéressant... Mais est-ce qu'il est adapté (volume, disposition, contraintes,...) ?*
- ✓ *Une agence immobilière nous a proposé un local a priori bien situé dans un lieu passant.
Mais comment en être certains ?*
- ✓ *Si nous investissons le capital nécessaire dans cette activité, quand celle-ci deviendra-t-elle rentable ?*
- ✓ ...

Nous avons tous les outils nécessaires pour vous aider à répondre à ces questions.

Accompagné par nos équipes commerciales, vous serez en mesure d'évaluer les paramètres importants pour prendre les bonnes décisions, que ce soit en termes de choix de local, de type de matériel, de type d'énergie, de mode de financement,... Pour que votre projet devienne une réussite dont nous serons fiers !

N'hésitez pas à nous consulter en ce sens !